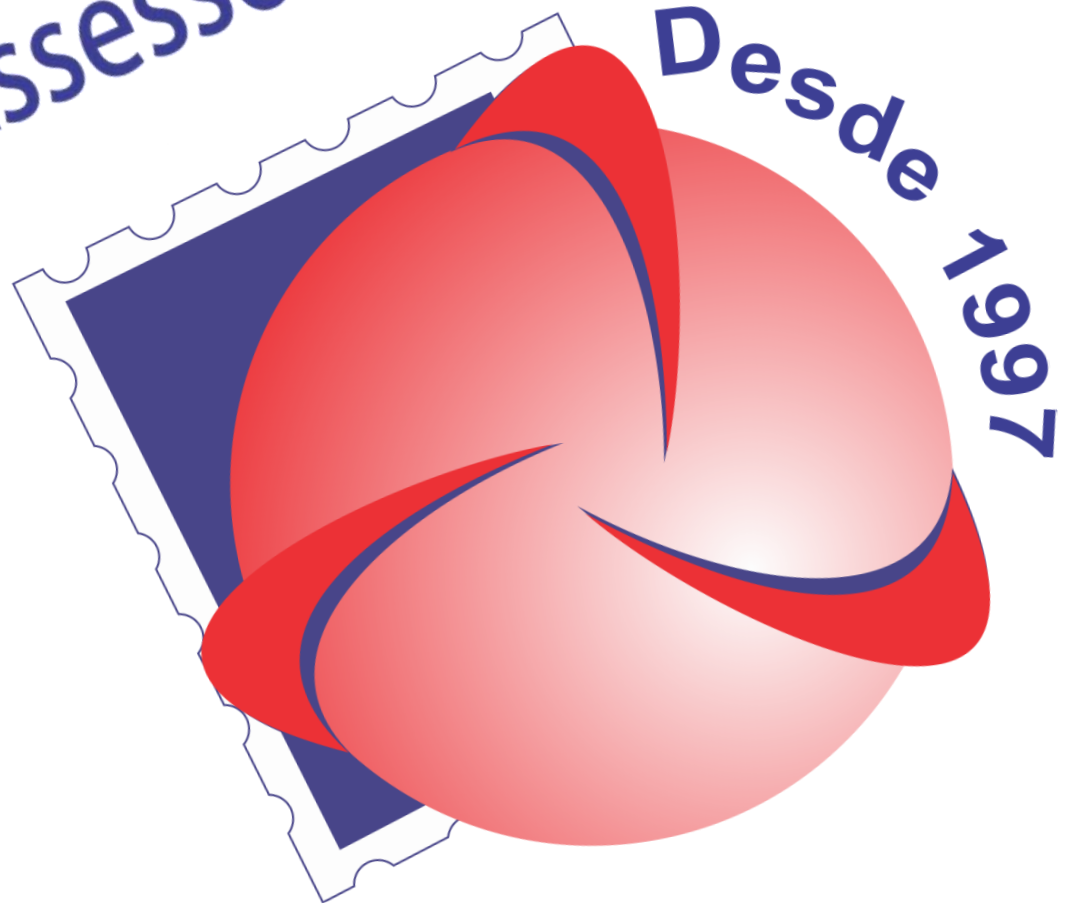


veplan
Assessoria



Desde 1997

A Veplan Assessoria

Sempre fazendo mais com bem menos



- ▶ São Personalizados dotados de padrão tecnológico. Não deixamos recomendações em um “book”, a dinâmica do processo não permite. A nossa Visão fica registrada em forma sistêmica, capturamos as informações do ERP ou de qualquer outro sistema e as disponibilizamos para a visão gerencial, praticamente sem digitação, só se digita a tomada de decisão;
- ▶ Visando sempre a flexibilidade e a portabilidade, assim escrevemos nossos processos para o ambiente Web;
- ▶ No entanto vamos além dos BI's – Business Intelligence, trabalhamos com metodologias avançadas, tais como:
- ▶ O Planejamento Matricial, que permite trabalhar o conceito OBZ – Orçamento Base Zero, Sistema de Precificação pelo Custeio Direto, a Racionalização de Custos entre outros processos, como já foi dito atuamos no processo decisório da empresa e aperfeiçoamos a gestão do negócio, com metodologia própria;
- ▶ Nesse escopo treinamos todos os envolvidos no processo decisivo na Formação de Consultores Internos para o novo modelo de gestão.

Nossos Processos

Sempre fazendo mais com bem menos



- ▶ São Personalizados dotados de padrão tecnológico. Não deixamos recomendações em um “book”, a dinâmica do processo não permite. A nossa Visão fica registrada em forma sistêmica, capturamos as informações do ERP ou de qualquer outro sistema e as disponibilizamos para a visão gerencial, praticamente sem digitação, só se digita a tomada de decisão;
- ▶ Visando sempre a flexibilidade e a portabilidade, assim escrevemos nossos processos para o ambiente Web;
- ▶ No entanto vamos além dos BI's – Business Intelligence, trabalhamos com metodologias avançadas, tais como:
- ▶ O Planejamento Matricial, que permite trabalhar o conceito OBZ – Orçamento Base Zero, Sistema de Precificação pelo Custeio Direto, a Racionalização de Custos entre outros processos, como já foi dito atuamos no processo decisório da empresa e aperfeiçoamos a gestão do negócio, com metodologia própria;
- ▶ Nesse escopo treinamos todos os envolvidos no processo decisivo na Formação de Consultores Internos para o novo modelo de gestão.

Nossos Processos

Sempre fazendo mais com bem menos



- ▶ São Personalizados dotados de padrão tecnológico. Não deixamos recomendações em um “book”, a dinâmica do processo não permite. A nossa Visão fica registrada em forma sistêmica, capturamos as informações do ERP ou de qualquer outro sistema e as disponibilizamos para a visão gerencial, praticamente sem digitação, só se digita a tomada de decisão;
- ▶ Visando sempre a flexibilidade e a portabilidade, assim escrevemos nossos processos para o ambiente Web;
- ▶ No entanto vamos além dos BI's – Business Intelligence, trabalhamos com metodologias avançadas, tais como:
- ▶ O Planejamento Matricial, que permite trabalhar o conceito OBZ – Orçamento Base Zero, *Sistema de Precificação pelo Custeio Direto*, a Racionalização de Custos entre outros processos, como já foi dito atuamos no processo decisório da empresa e aperfeiçoamos a gestão do negócio, com metodologia própria;
- ▶ Nesse escopo treinamos todos os envolvidos no processo decisivo na Formação de Consultores Internos para o novo modelo de gestão.

Precificação Veplan

Sempre fazendo mais com bem menos.



- ▶ Porque usar o sistema de Precificação Veplan?
- ▶ Porque ele mostra a realidade da sua empresa perante ao mercado e permite ajustes rápidos e contundentes na política do preço de venda, tornando a sua empresa mais competitiva, ele pode mudar todo o eixo do negócio, a empresa se assim desejar pode focar no resultado não no faturamento;
- ▶ O sistema de Precificação Veplan, usa a metodologia do custeio direto pois ela permite separar o custo em duas vertentes: do produto e o estrutural;
- ▶ Inserimos ainda nesse contexto o conceito da demanda pela elasticidade de vendas, que permite otimizar as margens de contribuição de cada produto;
- ▶ Ao formar o preço de venda é costumaz inserir todos os custos incorridos na empresa de forma rateada aos seus produtos, onde todos os custos “fixos” são absorvidos, depois se aplica um markup para os custos variáveis chegando ao preço de venda;
- ▶ O método tradicional de formação do preço de venda, não contempla, pelo menos de forma direta a demanda de cada produto, isto cria alguns equívocos como preços fora da realidade de mercado, levando vícios a equipe de vendas de sempre praticar descontos, afetando as margens de lucro ou até levando a prejuízos em determinadas linhas de produtos;

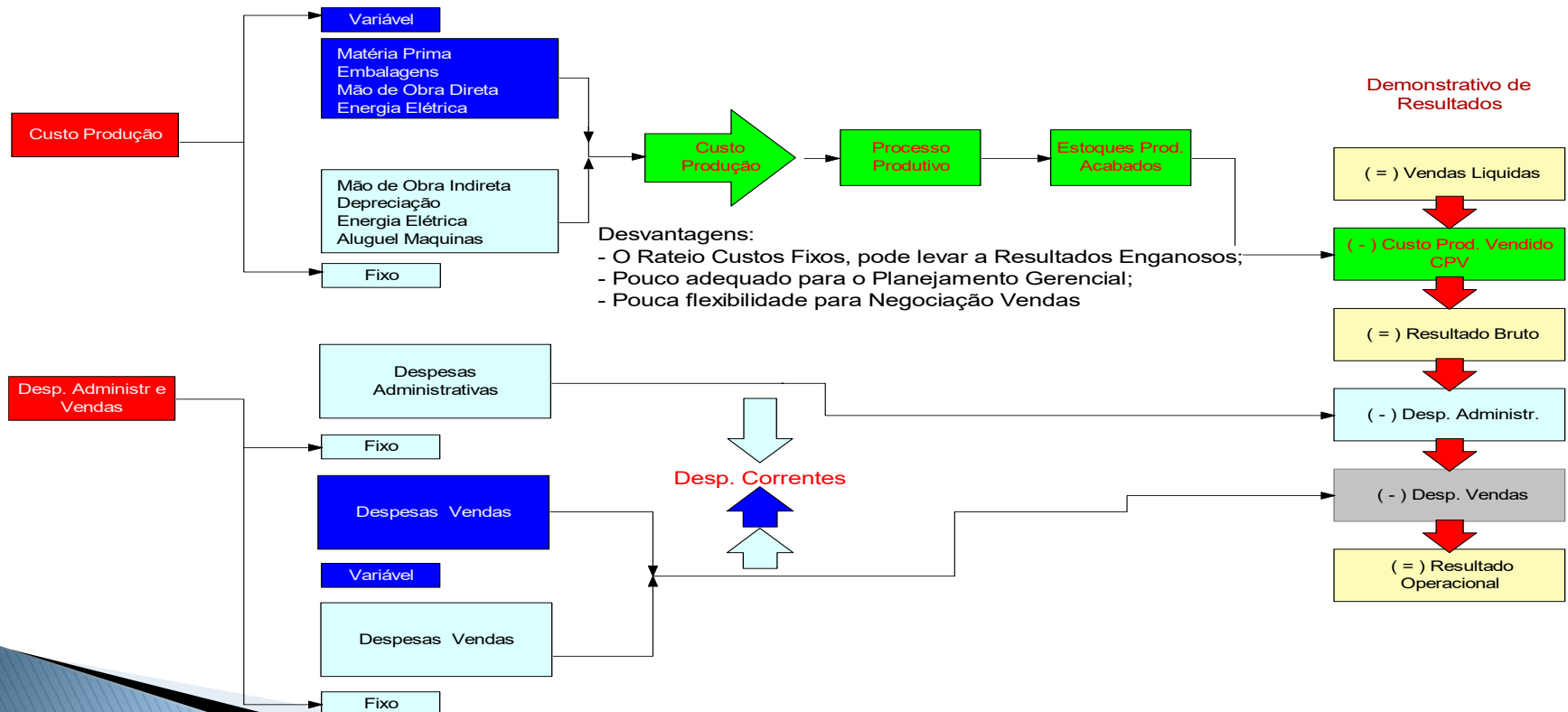
Precificação Veplan

Sempre fazendo mais com bem menos.



A legislação brasileira reconhece esse conceito de formação do preço de venda, porém o empresário não deveria parar aí, pois esse método não satisfaz a dinâmica de mercado;

Custeio Por Absorção (Full Cost) - Contabilidade Obrigatório - Legislação



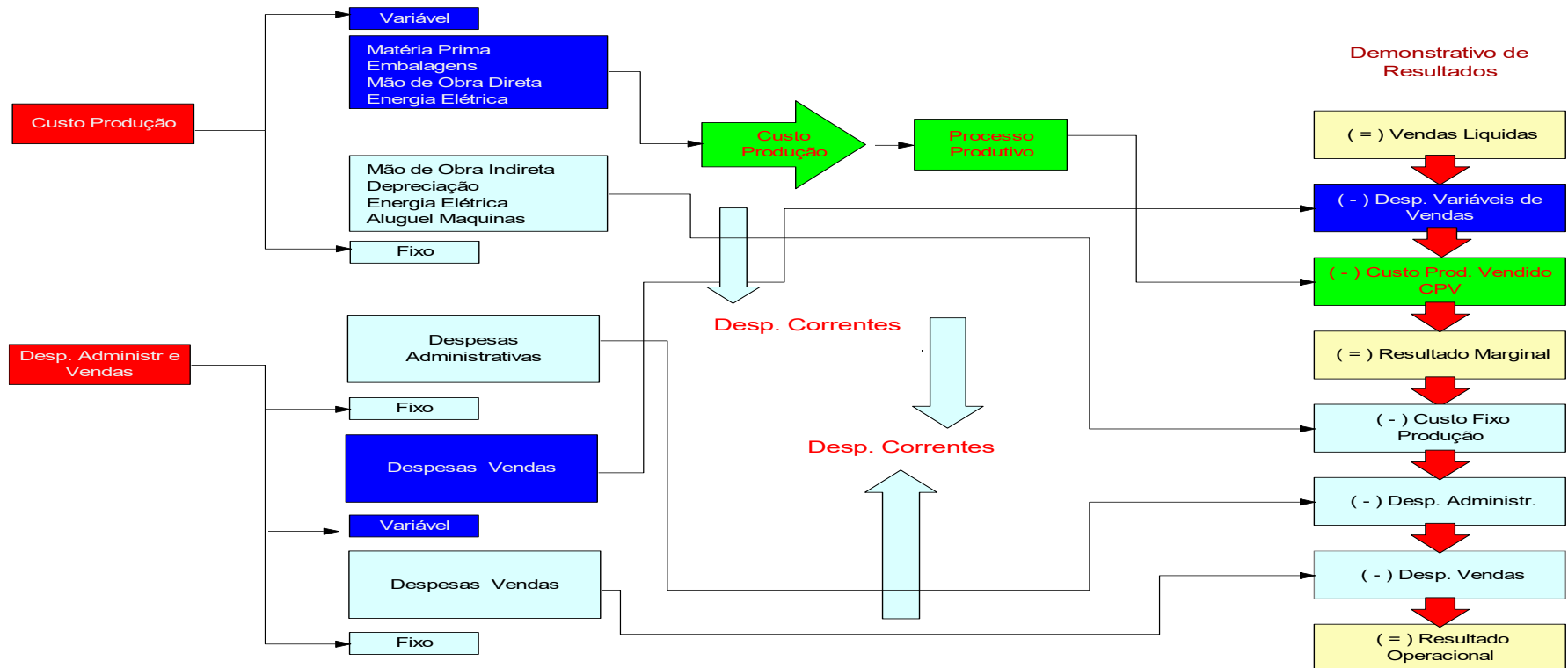
Precificação Veplan

Sempre fazendo mais com bem menos.



A dinâmica de mercado pede esse método;

Custeio Marginal (Direto)



- Neste Modelo, trabalhamos a Natureza do Custo - Fixo ou Variável, como fica:
- Somente os custos Variáveis de Produção são considerados para formação do CPV;
 - Todos os Custos Fixos Diretos ou Indiretos são considerados Despesas Correntes;
 - Com estes critérios, cada produto absolve somente os custos que incidem sobre si mesmo;
 - Permite uma análise mais depurada sobre a formação do lucro da empresa, informando o quanto cada produto pode oferecer para cobrir os custos fixos e a contribuição para o lucro;
 - Este modelo substitui o Lucro pelo conceito de Margem de Contribuição.

Política de Atuação



Política de Atuação

- ▶ Acreditamos na formalização dos processos, aliada a sinergia de todos os envolvidos no negócio, pois fazer mais com menos, exige mudança de postura, a melhoria de processos é sempre um processo coletivo.
- ▶ O cliente é a nossa razão de existir. Devemos mantê-lo sempre satisfeito e se possível, ultrapassar suas expectativas sobre nossos produtos e serviços, porém sempre mantendo a saudável relação da razão e da ética.